



**30 mars 2020 18h30 à 21h30**

<b>TITRE</b>	<b>Comment bâtir un forfait et un devis rentable</b>
<b>SPÉCIALISATION</b>	- Gestion
<b>FORMATEUR</b>	- Antoine Janisse
<b>CANDIDATS VISÉS</b>	- Propriétaire, Assistant gérant , Conseiller technique, Homme/Femme
<b>DURÉE</b>	- 4 heures
<b>OBJECTIFS</b>	- Établir une méthodologie et un rendement à faire des profits, suite à un menu forfaitaire et devis
<b>CONTENU</b>	- Établir des processus et méthodologies pour les forfaits - Étude de marché de ma région - Matrice de calcul de rentabilité en \$ et en % - Faciliter le choix pour mon client qui entre dans mon atelier - Assurer de bien bâtir un devis profitable avec des profits sans rien oublier - S'assurer de maximiser les ventes - Comment bien vendre une lecture électronique " Check engine "
<b>MÉTHODOLOGIE</b>	- Présentation visuelle, cahier d'exercices et travaux pratiques.